

Яна Артющенко: «Мы предлагаем полный цикл работ по оснащению инженерным оборудованием АПК и других социально-значимых объектов региона»

Генеральный директор ООО «ТД Лидер» о преимуществах компании на рынке, крупных проектах и планах развития холдинга

СВЕТЛАНА МИНАЕВА

В связи с введенными санкциями и подъемом сельскохозяйственного и агропромышленного производства в России и Самарской области у многих предприятий, таких как молокозаводы, мясокомбинаты, птицефабрики, овоще- и фруктохранилища, животноводческие хозяйства, возросла потребность в оснащении дополнительными производственными мощностями, в том числе различными технологическим, отопительным, вентиляционным и холодильным оборудованием. О том, какие возможности в этом сегменте есть у холдинга, имеет ли компания преимущества на самарском и российском рынках, как развивается ее внешнеэкономическая деятельность и что входит в стратегические планы ее развития, «СО» рассказала генеральный директор ООО «Торговый дом «Лидер» Яна Александровна Артющенко.

- Сколько лет работает ваша компания на рынке? При каких обстоятельствах началась ее деятельность?

- Наша компания начала свою деятельность в апреле 1998 года в родном городе Самаре. На протяжении 16 лет мы прошли путь от небольшой фирмы до холдинга «Группа Компаний «Лидер», в котором на сегодня насчитывается девять самостоятельных предприятий, каждое из которых автономно ведет свое направление. В 1990-е годы сельскохозяйственный и агропромышленный комплекс в нашей стране характеризовался весьма существенным спадом производства. И только с началом нулевых, в процессе развития экономики, у предприятий появилась необходимость в оснащении технологическим оборудованием. Первыми нашими клиентами стали Стара-Загорский мясокомбинат, пельменные цеха компаний «От тещи» и «Мико», рыбные цеха «Рыба-царь», складской терминал «Торговый дом САДРА» (10 000 000 м²) с температурой от 0°С до -25°С, где мы уже принимали участие как инжиниринговая и строительная компания. Эти объекты мы делали на самарской земле, но в середине нулевых переключились на более крупных заказчиков по всей России - компании «Данон», «Кока-Кола», «Пепси-Кола», аэропорт Внуково и т.п. И в настоящее время деятельность ГК «Лидер» за пределами Самарской области составляет более 80-90%.

- Холодильное оборудование - приоритетное направление вашей деятельности?

- На сегодняшний день производство холодильного оборудования и системы кондиционирования, начиная с расчетов, поставки, монтажа, гарантийного и сервисного обслуживания, является приоритетом ГК «Лидер». В нашем арсенале огромный опыт технических решений для различных областей холодоснабжения, кондиционирования, вентиляции и отопления. В последнее время наши заказчики обращаются к нам с индивидуальным техническим заданием, и именно это направление является основополагающим в нашей деятельности. Предвидя данное на-

правление спроса рынка, пять-семь лет назад мы инвестировали свой технический потенциал на создание компьютерных программ, которые предусматривали возможность предложить заказчику индивидуальное техническое решение для их производств. Работа по созданию программ была достаточно сложной. В настоящее время нами разработано восемь программ, которые мы разместили на нашем сайте. Нашими программами пользуются не только наши заказчики, но и холодильные компании со всей России, и, что немаловажно, бесплатно. Они позволяют в режиме онлайн рассчитать тепловую нагрузку для любого продукта питания - как для хранения, охлаждения, так и для кондиционирования и шоковой заморозки в любом пищевом производстве. В том числе программы по строительству холодильных складов и терминалов, по подбору оборудования, по расчету и стоимости расходных материалов, по стоимости монтажных работ, по подбору чиллеров (водоохлаждающей установки). Насколько мне известно, некоторые программы не имеют аналогов.

Мы решаем задачи полного цикла благодаря наличию собственного КБ и собственной производственной базы, а также собственной сервисной организации, которая тесно взаимодействует с КБ и производством. Мы имеем возможность произвести, смонтировать и сдать клиенту индивидуально сконструированное, собранное и смонтированное оборудование конкретно под техническое задание заказчика. Зачастую мы сами подсказываем заказчику, что ему нужно, и внедряем в этом проекте лучшие технические решения.

- Что входит в зону ответственности компаний, входящих в ГК «Лидер»?

- ГК «Лидер» включает в себя девять независимых организаций (ООО). Каждая компания, входящая в холдинг, отвечает за свое направление. ООО «ТД «Лидер» - это мы, компания полного цикла (проект, поставка, монтаж систем вентиляции, отопления, холодоснабжения, кондиционирования, автоматизации и т.д.)

ООО «Лидер Строй» осуществляет расчет, проект, строительство и монтаж объектов гражданского, агропромышленного и сельскохозяйственного строительства.

ООО «Лидер-С» осуществляет проектирование и поставку, монтаж и пусконаладочные работы холодильного оборудования для конечных заказчиков.

ООО «Лидер-производство» занимается производством холодильных и насосных станций, систем кондиционирования, тепловых насосов, аккумуляторов холода, гидромодулей и т.д.

ООО «Лидер-транс» осуществляет поставку и монтаж транспортного холодильного и отопительного оборудования (Carrier, Webasto и т.д.)

ООО «Лидер мотор-С» осуществляет ремонт компрессоров и электродвигателей (Bitzer, Copeland, Danfoss и т.д.)

ООО «Лидер-центр» осуществляет координацию работы всех компаний.

ООО «Лидер-П» осуществляет работу по ВЭД (внешняя экономическая деятельность).

ООО «Лидер-регион» занимается дилерскими поставками оборудования компаниям-партнерам по России.

- Есть ли у «Лидера» преимущества на рынке в России и в Самаре в частности, и за счет чего вы их добиваетесь?

- Преимущества, однозначно, есть. В России ГК «Лидер» входит как минимум в пятерку крупных компаний-производителей. Основные наши конкуренты находятся в Москве и Санкт-Петербурге. Кто-то специализируется на строительстве складов, кто-то - на работе с птицефабриками или мясокомбинатами, есть компании, занятые в других отраслях. С уверенностью могу сказать, что каждая крупная компания из тех, с которыми мы регулярно встречаемся на тендерах, заслуживает уважения, потому что из большого количества фирм, которые начинали свою деятельность в данном направлении, продуктивно работает не более 10-15% от их начального количества, в основном эти компании Москвы и Санкт-Петербурга.

Если говорить конкретно, то первое наше преимущество - это опыт и кадры! Второе - мы занимаемся поставкой комплектующих и оборудования, работая с Европой и Азией, напрямую сотрудничая с заводами-производителями, которые находятся в Германии, Италии и Китае! Мы используем только немецкие компрессоры Bitzer, теплообменники Guntner. Иногда поставляем теплообменники ALFA-LAVAL из Италии и России, гидравлическую арматуру (фитинги, краны, муфты, реле и прочее). Используем производителя Danfoss, который производится в Китае! Все эти бренды - мировые лидеры.

Большим преимуществом является и то, что наше производственные площади находятся в Самаре, что существенно влияет на ценовую политику, если сравнивать с московскими и петербургскими компаниями. Также мы приобрели в собственность под строительство производственной базы на федеральной трассе в районе п. Энергетик (напротив поселка Спутник) участок земли площадью более 35000 м², где в ближайшее время планируем строительство двух корпусов. Первый корпус - под производственную базу и сервисную станцию - будет строить «Лидер-Транс» (его площадь - 1500 м²). Второй корпус, который в настоящее время мы проектируем, будет иметь три этажа, и его площадь составит более 5000 м². Данный объект будет построен под производство холодильного и климатического теплообменного и отопительного оборудования, ведь площадь его будет превышать как минимум в два-три раза площади существующих производственных площадок России.

Подытожив, перечислю все наши преимущества, а это:

1. Опыт и наработанные технические решения.
2. Прямые поставки комплектующих и запасных частей мировых



лидеров в нашем направлении, что, безусловно, сказывается на стоимости.

3. Отсутствие издержек на аренду производственных, офисных и складских помещений; хорошая организация труда и отличный, проверенный годами коллектив. Кадры решают все.

- С каким крупным объектом вы работали последний год? И каким объектом заняты сейчас?

- Одним из самых крупных был Мурманский рыбокомбинат. Имея аккредитацию в «РосАгроЛизинг», только на таком условии мы могли принимать участие в тендере по строительству низкотемпературного терминала для охлаждения и хранения рыбы. Мы выиграли тендер. Складской терминал, построенный нами «с нуля», отвечает самым современным требованиям европейского уровня. За безукоризненно выполненную работу мы получили благодарность от властей г. Мурманска и благодарственные письма от «РосАгроЛизинга» и заказчика - ОАО «Мурманский рыбокомбинат».

Что касается объекта, над которым мы работаем в настоящее время, то это строительство ледового катка в Самаре! Я очень рада, что мы это делаем для жителей нашего города, и в первую очередь для детей. Работу по производству ледового поля, конечно, трудно сравнить с работой по заморозке рыбы на Мурманском рыбокомбинате, ведь там и температура кипения до -450°С, и объемы гораздо больше, но ледовое поле имеет свои нюансы: ведь для фигурного катания, хоккея или керлинга качество и состояние льда должно быть соответствующим, лед должен иметь разный температурный режим.

Сейчас я работаю над производством стандартного проекта ледового поля размером 30х60 м. Также у меня в планах разработка стандартного технического проекта для торговых центров и коттеджей. Площадь поля для таких катков будет от 100 до 250 м².

- На каком этапе находится строительство ледового катка в Самаре, и когда и куда жители нашего города смогут приехать, чтобы с удовольствием покататься на коньках?

- Каток находится на 23 км Московского шоссе. Мы уже поставили оборудование и в настоящее время производили заливку бетоном «пирога» под ледяной каток. Каток мы строим стандартный - 60х30м, площадью 1800 м². На нем мы осуществляем электроснабжение, вентиляцию, кондиционирование и, конечно же, холодоснабжение. Надеюсь, ждать осталось недолго!

Мы готовы предложить готовые инженерные решения для строящихся объектов спортивного назначения - это спорткомплексы, вмещающие катки, бассейны, спортивные залы и т.д. Компаний, осваивающих спортивные технологии, на рынке не так уж и много, а мы можем предложить полный цикл выполнения подобных работ в Самаре. Спорт начинает активно развиваться, и это направление наконец-то будет востребовано в России.

Также мы можем предложить наши услуги в любом разделе строительства, касающегося ОВК (отопление, вентиляция, кондиционирование).

У нас для этого есть ресурсы:
- высококвалифицированные кадры
- свое собственное производство
- проектно-технический отдел
- лицензии СРО и т.п.

Мы намерены осуществлять данные проекты как на своей земле, так и за пределами Самарского региона. ■



г. Самара, ул. Авроры, 114а
т. 262-55-55
www.leader-cool.ru
www.leadertd.ru